

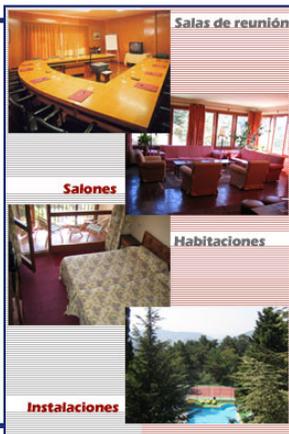


HOTEL LA BARRANCA

Desde 1940

Valle de La Barranca, s/n
Navacerrada (Pueblo)
28491 MADRID

www.hotellabarranca.com



LOCALIZACIÓN

PRECIOS DE INSCRIPCIÓN

Incluyen alojamiento, pensión completa y traslados desde Madrid.

Socios de Agesvet y sus empleados	3 días	495 €	4 días	595 €
Profesional externo con convenio (SOLICITAR INFORMACION)	3 días	795 €	4 días	895 €
Profesional externo sin convenio	3 días	1.095 €	4 días	1.195 €

30 Plazas disponibles

Para inscripciones en modalidad de 3 días, es necesario pasar un cuestionario de conocimientos financieros.

Módulo intensivo de formación (estancia obligada en el hotel)

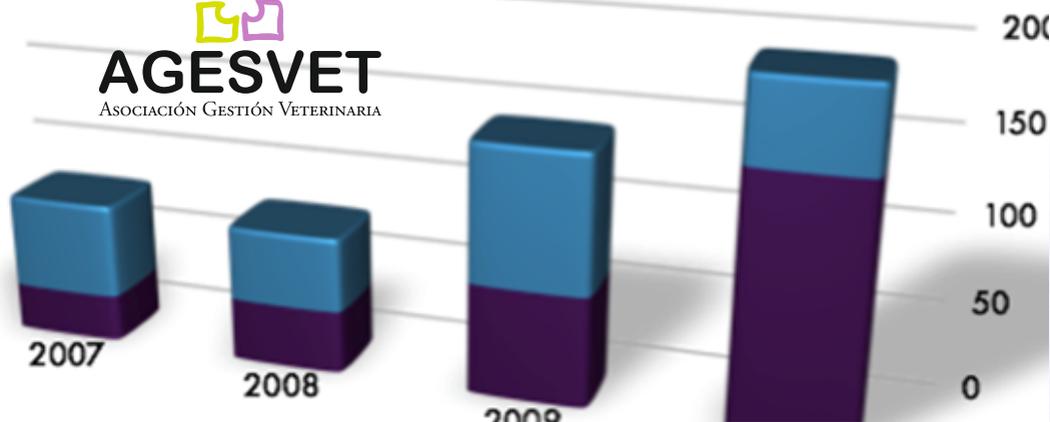
INSCRIPCIÓN Y SOLICITUD DE CUESTIONARIO DE CAPACITACIÓN

secretaria@agesvet.com



AGESVET

ASOCIACIÓN GESTIÓN VETERINARIA



AGESVET

ASOCIACIÓN GESTIÓN VETERINARIA



Módulo de Finanzas

Del 20 al 23 Marzo 2012

Madrid



PROGRAMA DE CERTIFICACIÓN AGESVET GESTIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA

1ER. MÓDULO

SÍNTESIS

Se trata de un programa intensivo de Finanzas de 3 días de duración, en formato residencial (casa rural), dirigido a propietarios gerentes de centros veterinarios. Se asume conocimiento previo de los conceptos fundamentales de finanzas. Programa eminentemente práctico (90% del tiempo docente se destina a resolución y discusión de casos prácticos). Grupo reducido (máximo 30 asistentes) y homogéneo (propietarios gerentes). Profesorado experto, con amplia experiencia en consultoría aplicada en el sector.

¿PARA QUÉ LE SERVIRÁ AL ASISTENTE?

1. Para entender –de verdad- cuánto gana su clínica, en qué y por qué.
2. Para entender a dónde se va el dinero de la clínica cada año.
3. Para entender si su clínica está correctamente financiada.
4. Para prever si su clínica puede tener problemas de rentabilidad, liquidez o solvencia en el futuro.
5. Para poder decidir si una inversión es acertada en términos de rentabilidad y riesgo.
6. Para implantar, de manera práctica, todos estos conocimientos en su clínica en un plazo de 6 meses.

CONTENIDOS

- Bloque 1:** Rentabilidad (Cuenta de Pérdidas y Ganancias y Ratios)
Bloque 2: Análisis ampliado de Rentabilidad (El umbral de rentabilidad y la rentabilidad por servicios o líneas de negocio)
Bloque 3: Situación financiera de la empresa (El Balance de situación, el Cuadro de origen y aplicación de fondos, y las medidas integrales de rentabilidad)
Bloque 4: Liquidez y solvencia (las finanzas operativas –NOF vs FM)
Bloque 5: Las planificación financiera operativa (previsiones financieras)
Bloque 6: El crecimiento y su financiación
Bloque 7: Análisis de inversiones
Bloque 8: Control de gestión (el cuadro de mando financiero)

METODOLOGÍA

Programa de “inmersión”, sin distracciones (3 días en una casa rural en Navacerrada).

Ritmo intenso de trabajo, “curiosos abstenerse” (6 horas diarias de clase + 2 horas diarias de estudio individual y lectura).

100% práctico (cada bloque se prepara a partir de un caso práctico que el alumno trabaja primero individualmente con unas lecturas de apoyo, y después en equipos de trabajo con sus compañeros de curso).

Orientado a la implantación: para superar el módulo deberá acreditarse por escrito la implantación en la clínica de los modelos financieros del curso en el transcurso de 6 meses.

PROFESORADO



Miguel Ángel Pellitero Pérez. Es Licenciado en Veterinaria (Universidad de León, ULE), Suficiencia Investigadora en Producción Animal (ULE), Master Administración de Empresas – MBA (ULE) y Master en Coach (Escuela de la Inteligencia – UCJC). Fundador y director de DIFERENTIA (consultoría de dirección del mundo veterinario). Creador del software de AGESVET para la gestión económico-financiera del centro veterinario. Ha impartido formación sobre gestión de costes, coaching o consultoría a diversas asociaciones de veterinarios y en los cursos de Verano de la ULE. Trabaja en centros veterinarios de toda España realizando business intelligence y acompañamiento a la gestión.



Pere Mercader. Es Licenciado en Veterinaria (Universidad Autónoma de Barcelona), Máster Administración de Empresas - MBA (IESE) y Diploma de Estudios Avanzados en Economía y Empresa (Universidad Pompeu Fabra). Ha desarrollado estudios de rentabilidad de los centros veterinarios españoles, de precios de los servicios veterinarios y de productividad de las plantillas en las clínicas, etc. Ha impartido cursos de gestión de clínicas en más de veinte países de Europa, América y Asia. Es el primer miembro español de la asociación estadounidense de consultores de gestión de clínicas veterinarias (AVPMCA). Socio fundador y director de VMS - Veterinary Management Studies (www.estudiosveterinarios.com), empresa de estudios económicos especializada en el colectivo español de centros veterinarios. Autor del libro “Soluciones de Gestión para Centros Veterinarios (Servet, 2009)”